

アフターコロナでどのようにして 会社を成長軌道に乗せるか

その選択肢の一つがM&Aによる買収

その理由として

- 譲渡企業が増加しており、貴社の事業戦略に合った会社を見つけられる可能性が高まっていること
- 現在のコロナ禍においてもM&A成約件数は減少していないこと。つまり買収企業は常に存在している
- いまこそ他社と差別化していくチャンスであること

※成約件数については日本M&Aセンターの2020年4月の成約実績データによるもの

リセッションの後は、
戦略性の薄い・資金調達力にもものを言わせるような買収企業は減少し、
戦略性の強い「しっかりした」買収企業は継続して動き続ける

税理士法人NEXTは **日本M&Aセンター** と業務提携を
結んでおり貴社の企業買収・事業承継についてお手伝いいたします。

日本M&Aセンター

国内最大手
累計5,000件の成約を誇る

豊富な案件情報
譲渡企業は常時1,000件保有
譲受ニーズ情報を数万件保有

プロフェッショナル集団
社内に約30名の公認会計士・
税理士・司法書士・弁護士を有する

無料相談は、下記の必要事項をご記入の上、FAX又はメールにてお申込み下さい

会社名	
氏名	
電話番号	
メールアドレス	

- 弊社は個人情報保護その他の関係法令及びガイドライン等を順守しております
- 弊社の個人情報に関する取り扱いについては、「プライバシーポリシー（※）」をご覧ください
※URL <https://next-zei.jp/privacy/>
- ご記入頂いた情報は、弊社が行うセミナー・相談会・その他の情報のご提供以外の目的には使用いたしません
 上記のことに同意します。（チェックを付けてください）

税理士法人NEXT、株式会社NEXT岐阜（日本M & A協会加盟）
〒500-8364
岐阜県岐阜市本荘中ノ町1丁目1番地
TEL：058-275-3555 FAX：058-275-3556
メールアドレス：yichikawa@next-zei.jp
担当 中川聡、一川幸弘